



## **Inside Sales Manager Cosmetic Institutes (w/m/d)**

### **ab sofort in Vollzeit**

#### **Was Dich bei uns erwartet**

- > Du betreust unserer Bestands- und Neukunden (Schwerpunkt Kosmetikinstitute)
- > Du bist direkter Ansprechpartner für unsere Kunden und stehst für Anfragen telefonisch und schriftlich zur Verfügung
- > Du gehst auf individuelle Kundenbedürfnisse ein und bietest passgenaue Lösungen an
- > Du unterstützt das Team bei diversen administrativen Aufgaben
- > Du erfasst komplexer kundenspezifischer Aufträge in unserem ERP-System
- > Du pflegst unsere Kundendatenbank im CRM-System und dokumentierst gewissenhaft

#### **Was Du mitbringen solltest**

- > Du verfügst über eine kaufmännische Ausbildung oder vergleichbares Studium
- > Du hast Erfahrung im Vertrieb
- > Verkaufen ist Deine Leidenschaft
- > Du bewahrst in stressigen Situationen einen kühlen Kopf
- > Du hast ein Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden
- > Starke Kommunikationsfähigkeit und Gewandtheit im Kundenkontakt ist Dein Steckbrief
- > Ein sicherer Umgang mit den gängigen Office-Tools, sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab

#### **Was Du von uns erwarten darfst**

Unser Team zeichnet sich durch gemeinsame Ziele und eine hohe Motivation aus. Die Teamarbeit steht bei uns an erster Stelle, denn nur gemeinsam können wir viel bewegen. Bei uns erwartet Dich ein tolles Arbeitsklima mit viel Platz für innovative Ideen und einem gleichzeitig hohen Maß an persönlicher Entfaltung. Du suchst eine Herausforderung mit einer ausgewogenen Work-Life-Balance und zusätzlichen Benefits wie Rennrad, regelmäßigen Weiterbildungsangeboten und Teamevents? Dann starte in eine erfolgreiche Zukunft mit Dermalroller!

#### **Rückfragen und Bewerbungen an**

i-mi.to. Service

Frau Dörte Hanssen

Wilhelm-Mast-Straße 8, 38304 Wolfenbüttel,

Niedersachsen, Deutschland

[bewerbung@dermaroller.com](mailto:bewerbung@dermaroller.com)

Telefon: +49 (53 31) 679 19 91